

Stellenbeschreibung Handelsvertreter Deutschland - Geschäftsbereich „healthcare“

HAUPTAUFGABEN

Nach einer umfassenden Einschulung übernehmen Sie eigenverantwortlich die Betreuung unserer bestehenden Kunden, sowie in weiterer Folge den Ausbau unseres Kundennetzes in Ihrem Gebiet. Für diese verantwortungsvolle Position suchen wir eine engagierte Persönlichkeit mit hoher Begeisterungsfähigkeit, die bereit ist mit einem bestehendem kleinen Team die Marktführerschaft weiter auszubauen und zu festigen.

DETAILAUFGABEN UND BEFUGNISSE

- Engagiertes verkaufen unserer healthcare-Produkte an Pflegepersonal, Wundmanager und Einkäufer von Krankenanstalten, Alters- und Pflegeheimen
- zielorientiertes, positives Abschließen von Verkaufsverhandlungen
- umfassende Verkaufsberatung
- Demonstration der Produkte beim Kunden
- eigenständige Durchführung von Messen und Kongressen
- eigenständiges Gebietsmanagement in Form von Kundenbetreuung und Kundengewinnung durch den Verkauf der gesamten Produktpalette
- Erarbeitung neuer Marketing- und Vertriebsstrategien
- Mitwirkung bei der Erreichung von Vertriebszielen
- Erschließung neuer Marktsegmente

ANFORDERUNGSPROFIL

- medizinische und/oder kaufmännische Ausbildung
- Erfahrung/Berufspraxis im Verkauf von Medizinprodukten
- analytisch und zielorientierte Vorgehensweise
- Kontakt- und kommunikationsstark
- Teamfähigkeit
- Interesse neue Inhalte an Pflegepersonal, Wundmanager und Einkäufer von Krankenanstalten, Alters- und Pflegeheimen zu vermitteln

UNSERE LEISTUNG:

- hohe Provision
- engagiertes, unterstützendes Team im Innendienst
- Listungen in Einkaufsverbänden

Bewerbung mit aussagekräftigen Unterlagen und Foto an: office@moltoplast.com

